



دوره آموزشی هنر صادرات

گروه مدیریت صادرات
آموزش، مشاوره، برنامه ریزی، اجرا

دوره آموزشی هنر صادرات



می دانیم که مهمترین راه گشایش در شرایط اقتصادی فعلی کشور، ایجاد جریان دلاری در کسب و کار است و یکی از راه های ایجاد این جریان دلاری، صادرات کالا و خدمات به سایر کشورها می باشد.

اگر تصمیم جدی برای قدم گذاشتن به مسیر پیشرفت و ایجاد یک کسب و کار موفق با جریان درآمد دلاری دارید و از شروع می ترسید، دوره آموزشی هنر صادرات مسیر شروع فعالیت صادراتی را برای شما هموار می کند.



راه‌اندازی کسب و کار صادراتی



نتیجه‌گرایی



تیم‌سازی



تصمیم‌گیری

در دوره هُنر صادرات چه چیزی بدست می‌آورید؟

- آشنایی کامل با فرآیند یک کسب و کار صادراتی
- حضور و شبکه‌سازی در یک جمع صمیمی و پویا
- استفاده از ایده‌های کارشناسان و دیگر شرکت‌کنندگان
- استفاده از تجربیات منتورها (راهنما)
- حمایت برای تأمین کالا
- ایجاد یک جریان درآمد دلاری
- شناخت مسیر راه‌اندازی یک کسب و کار صادراتی



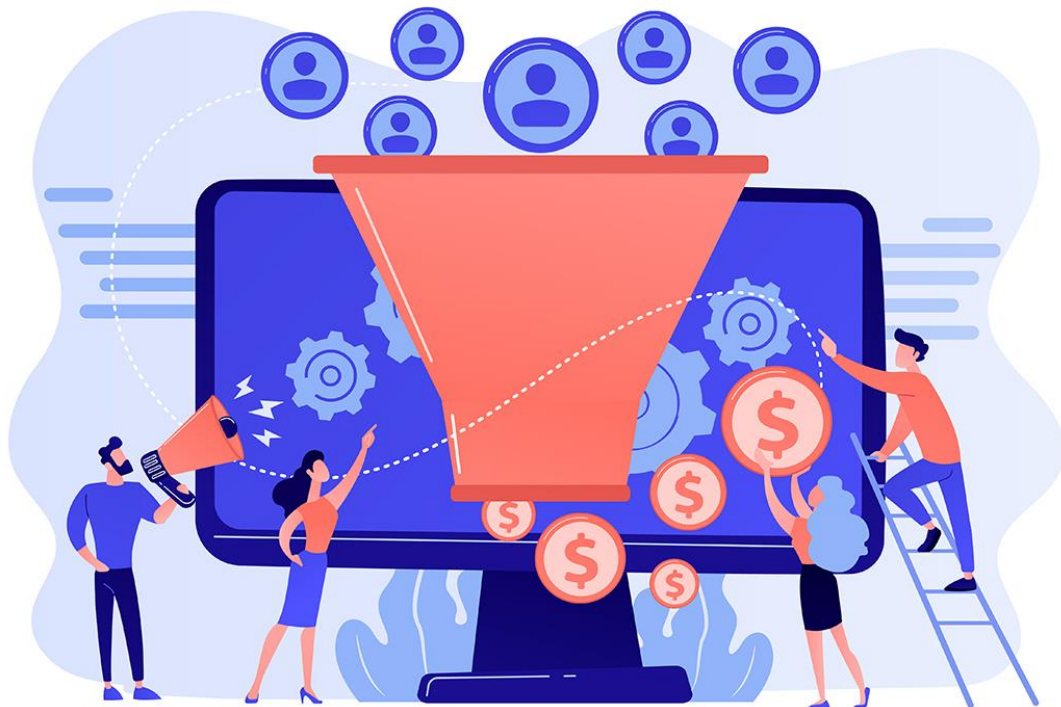
پیش‌نیاز شرکت در دوره هنر صادرات چیست؟



- علاقه و اشتیاق
- تصمیم جدی برای راه‌اندازی کسب و کار صادراتی
- آشنایی با زبان انگلیسی در حد متوسط
- توانایی کار با نرم‌افزارهای عمومی و اینترنت
- داشتن روحیه جستجوگر و تعاملی
- آشنایی اولیه با مباحث فروش، بازاریابی، بازرگانی
- خارجی سرعت بیشتری به شما می‌دهد.

انتظار ما از شرکت کنندگان چیست؟

- صبور و صبور باشید.
- منظم باشید. داشتن یک انضباط شخصی یا Self-Discipline بسیار حایز اهمیت است.
- نتیجه‌گرا باشید و برای رسیدن به نتیجه با تمام وجود تلاش کنید.
- به کاری که می‌کنید، اعتقاد و تعهد داشته باشید. این کسب و کار شماست.



مرحله بعد از آموزش چیست؟

شما می‌توانید بعد از اتمام دوره آموزشی، برای شرکت در یک دوره کارآموزی ۳ ماهه در مجموعه آبادیس درخواست دهید. در این دوره شما به صورت عملی و در قالب تیم‌های ۳ تا ۵ نفره، پروژه‌ای واقعی را اجرا خواهید کرد تا مواردی که در طول دوره آموختید را اجرا کنید.

از بین شرکت‌کنندگان در هر دوره آموزشی، تعداد محدودی (حداکثر ۱ نفر) در دوره کارآموزی انتخاب خواهند شد.



تفاوت دوره هُنر صادرات با سایر دوره ها

در بیشتر دوره های آموزش تجارت خارجی (بخصوص صادرات) تنها مطالب مربوط به انجام تشریفات گمرکی، آموزش داده می شود و به مهمترین بخش صادرات یعنی **بازاریابی و فروش** پرداخته نمی شود.

مهمترین تفاوت دوره هُنر صادرات با دیگر دوره ها در این است که در این دوره علاوه بر مسایل تئوری، شما می آموزید که چطور مشتریان خارجی را بیابید؛ با آنها مذاکره کنید و در نهایت موفق به فروش و **انجام صادرات** شوید.

نمونه‌هایی از سرفصل‌های سایر دوره‌های آموزش تجارت خارجی:

نمونه یک

- کلیات تجارت بین الملل
- مکاتبات و قراردادهای بازرگانی
- سیستم طبقه بندی کالا-H.S
- فرایندهای صادرات و واردات
- اینکوترمز ۲۰۲۰
- نحوه دریافت کارت بازرگانی
- نحوه ثبت سفارش الکترونیکی کالا
- روش های پرداخت خارجی و اعتبارات اسنادی
- نحوه گشایش اعتبار (LC)
- تامین مالی بین المللی
- آشنایی با اصول حمل و نقل بین المللی
- انواع بیمه و بیمه نامه باربری
- آشنایی با اسناد بازرگانی خارجی و الزامات آن
- امور گمرکی و مراحل واردات و صادرات

نمونه دو

- اینکوترمز ۲۰۲۰ - ۲۰۱۰
- روش های پرداخت بین الملل - LC
- روش های عقد قرارداد های خارجی
- بیمه و مالیت بین المللی
- حمل و نقل و لجستیک
- قوانین گمرکی و ترخیص
- صادرات و واردات (خرید و فروش)
- صادرات خدمات
- مکاتبات بازرگانی
- مذاکرات بین الملل
- سامانه جامع تجارت بین الملل و رویه های
- ترخیص و گمرک
- فرآیندهای صادرات و واردات

هنر صادرات

- ۱- مقدمه و مفاهیم اصلی
- ۲- طبقه‌بندی بین‌المللی کالاها و تعرفه‌ها
- ۳- انتخاب محصول صادراتی
- ۴- ارزیابی و انتخاب تأمین‌کننده مناسب
- ۵- انتخاب بازار هدف
- ۶- بهای تمام‌شده و ارزش‌گذاری کالای صادراتی
- ۷- اسناد تجاری در صادرات
- ۸- اینکوترمز
- ۹- تهیه طرح صادراتی
- ۱۰- شناخت مشتریان و نحوه ارتباط با آنها
- ۱۱- تولید محتوای مناسب کسب و کار صادراتی
- ۱۲- ایجاد بسترهای ارتباط مناسب با مشتریان صادراتی
- ۱۳- ارتباطات در بازاریابی صادراتی
- ۱۴- استفاده از دیجیتال مارکتینگ در بازاریابی صادراتی
- ۱۵- قراردادهای صادراتی
- ۱۶- رویه‌ها و قوانین گمرکی

معرفی مدرسین دوره

محمد مهدی مصباحی

- فوق لیسانس مهندسی عمران
- دانشگاه صنعت آب و برق (پردیس فنی شهید بهشتی)
- MBA در مدیریت بازاریابی
- دانشگاه UPM مالزی-کوالالامپور
- متخصص بازاریابی و برندسازی
- ۲۰+ سال فعالیت حرفه‌ای
- ۱۲+ سال فعالیت در حوزه بازاریابی و برندسازی
- ۳+ سال فعالیت بازاریابی بین‌الملل و صادرات



Top International Marketing Voice



معرفی مدرسین دوره

عبدالعزيز يوسفى

- فوق لیسانس اقتصاد بین الملل
- دانشگاه UPM مالزی-کوالالامپور
- متخصص و مدرس امور گمرکی
- ۲۰+ سال فعالیت حرفه‌ای
- انتشار چندید عنوان کتاب در زمینه گمرک و تجارت



در دوره آموزشی هنر صادرات چه اتفاقی می افتد؟

- ✓ نوع ارایه: حضوری | آنلاین
- 🕒 طول دوره: ۳۶ ساعت آموزش تخصصی تئوری و عملی
- 👤 مخاطبان دوره: علاقه مندان حوزه صادرات، مدیران عامل، کارشناسان بازرگانی
- ✂️ امکان حضور در دوره کارآموزی هنر صادرات
- 🏆 ارایه مدرک داخلی
- 🏆 امکان ارایه مدرک بین المللی از OTH کانادا با کد رهگیری

گواهی حضور در دوره



A large, multi-masted sailing ship is shown from a low angle, sailing on a dark, choppy sea. The ship's complex rigging and masts are silhouetted against a dark, overcast sky. The overall mood is somber and dramatic.

همیشه یک راهی هست ...

www.abadisgroup.com

ویرایش ۲.۵